***Annexe 2 – Exportations aux USA ou au CANADA***

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| Quelle est la part de votre chiffre d'affaires concerné : | | | | | | Aux USA       % | | | | | Au Canada       % | | | |
| 1. **Produits**  * Liste des produits que vous exportez aux USA ou au CANADA :      * Liste des produits dont la commercialisation aux USA ou au CANADA a cessé au cours des cinq dernières années  |  |  |  |  | | --- | --- | --- | --- | | Nature des produits | Chiffre d'affaires | Période de commercialisation | Cause de la cessation | |  |  |  |  | |  |  |  |  | |  |  |  |  |   …………………………………………………………………………………………………………………………………………… | | | | | | | | | | | | | | |
| Comment sont-ils exportés : | | | | Finis prêts à l'usage | | | | | Semi-finis ou matières premières | | | | | |
| Les produits sont-ils vendus avec un mode d'emploi vérifié par un cabinet d'avocats américains?  ***Dans tous les cas***, joindre les modes d'emplois en anglais des produits exportés. | | | | | | | | | | | | | Oui | Non |
|  | | | | | | | | | | | | | | |
| Les produits ont-ils reçus des autorités locales une autorisation de mise sur le marché ? | | | | | | | | | | | | | Oui | Non |
| Exportez-vous : | | | | | | | | | | | | | | |
|  | | Auprès de l'acheteur | | | | | | Auprès d'un distributeur local | | | | | | |
| S'il s'agit d'un distributeur local, indiquez ses noms et coordonnées : | | | | | | | | | | | | | | |
| * Par l'intermédiaire d'une filiale ou d'une succursale locale de commercialisation ? | | | | | | | | | | | | | | |
|  | Filiale | | | | | | | Succursale locale | | | | | | |
| Les produits font-ils l'objet d'une intervention de la part des revendeurs ?  ***Si oui***, indiquez la nature de l'intervention : | | | | | | | | | | | | | Oui | Non |
| Emballage / remballage  Découpage | | | Réparation  Entretien | | Etiquetage  Rédaction de mode d'emploi | | | | | | | Nettoyage  Autres (à préciser) : | | |
| 1. **Interventions annexes à l'exportation**   Les produits font-ils l'objet d'une intervention directe aux USA/Canada par du personnel délégué depuis la France?  ***Si oui***, indiquez la nature de l'intervention : | | | | | | | | | | | | | Oui | Non |
| Travaux de montage | | | Réparations | | Travaux d'entretien | | | | | Autres (à préciser) : | | | | |
| Faites-vous appel à des sous-traitants locaux ?  ***Si oui***, pour quelles activités ? | | | | | | | | | | | | | Oui | Non |
| Les contrats que vous passez avec les revendeurs nord-américains comportent-ils des clauses de "vendor's endorsement" (obligation mise à la charge de l'exportateur de garantir la responsabilité du vendeur américain) ?  ***Si oui***, sous quelle forme : | | | | | | | | | | | | | Oui | Non |
| Limited form (vente du produit en l'état, tel qu'exporté par le proposant) | | | | | | | Broad form (modification, par le vendeur américain, de la composition ou de la présentation du produit) | | | | | | | |
| Quelle est la part de votre chiffre d'affaires (aux USA et/ou au Canada) concerné par cette couverture particulière, et quels sont les produits correspondants ? | | | | | | | | | | | | | | |